

Índice General

Página

CAPÍTULO I

INTRODUCCIÓN: BALANCE DE UN MODELO DESDE LA PERSPECTIVA DE EFICIENCIA Y BUEN GOBIERNO	13
1. Aproximación al fundamento del control en la contratación pública	13
2. El control de la contratación pública más allá del principio de legalidad. La eficiencia y buen gobierno como nuevos parámetros	17

CAPÍTULO II

LA JUSTIFICACIÓN DEL RECURSO ESPECIAL EN MATERIA DE CONTRATACIÓN	23
1. El fundamento europeo de la regulación del control de la contratación pública	23
2. La opción española: un recurso administrativo especial	30

CAPÍTULO III

LA CREACIÓN DE UN ÓRGANO ADMINISTRATIVO INDEPENDIENTE PARA EL CONTROL. LA NOTA DE LA ESPECIALIZACIÓN E INDEPENDENCIA	43
1. Organización y planta de los órganos de recursos contractuales en España	43
2. Alcance de la competencia revisora de los órganos de recursos contractuales. Su necesaria equivalencia con el modelo judicial	50

CAPÍTULO IV

PRINCIPAL DOCTRINA DE LOS ÓRGANOS DE RECURSOS CONTRACTUALES, EN ESPECIAL DEL TRIBUNAL ADMINISTRATIVO DE CONTRATOS PÚBLICOS DE ARAGÓN (TACPA). ENSEÑANZAS PRÁCTICAS

Página

1. Causas de inadmisión y cómputo de plazos	59
2. El concepto amplio de legitimación	60
3. Imposibilidad de recurso administrativo frente a un recurso especial	67
4. Ámbito del recurso especial. El desistimiento del procedimiento de licitación. Los contratos administrativos especiales	74
5. La tipificación del contrato y sus consecuencias	76
6. La distinción entre contratos de servicios públicos y de servicios	79
7. Trámites del expediente: presupuesto y valor estimado	82
8. La solvencia del licitador y su valoración	86
9. El respeto al principio de la libre competencia en el diseño del contrato	93
10. El régimen de impugnación de pliegos	100
11. La función de la mesa de contratación y su necesario carácter técnico-profesional	104
12. Alcance del control en los trámites formales del procedimiento	108
13. La valoración de la documentación de solvencia	110
14. La insuficiencia del poder para licitar como defecto subsanable	116
15. La valoración de las proposiciones	118
16. Los criterios de adjudicación y la necesaria ponderación de los mismos	120
17. La falta de motivación de la adjudicación de los contratos, o en su notificación a los licitadores	122
18. Los plazos de formalización del contrato	126
	129

Página

19. Sobre el procedimiento negociado y su fundamento. La excepcionalidad del dialogo competitivo	132
20. Precio unitario con valor «0». La onerosidad del contrato	136
21. El criterio de las mejoras: delimitación y función	138
22. Nuevas estrategias: la denominada «marca blanca»	141
23. La problemática de las bajas anormales o desproporcionadas	143
24. La indebida configuración de los modificados. Requisitos exigibles	147
25. El efecto «útil» del recurso especial	152
26. La cuestión de la confidencialidad en la contratación pública	157
27. Aspectos procesales: incidentes de ejecución y prejudicialidad a favor de la jurisdicción contencioso-administrativa	161
28. La imposición de sanciones por temeridad o mala fe en el recurso	163
29. Contratación pública y políticas públicas	164
30. El caso especial de contrato de servicios «no prioritario» (categoría 25) y en su modalidad de concierto	165

CAPÍTULO V

LA VALORACIÓN DEL MODELO Y SU VALIDACIÓN: COMPLEMENTARIEDAD Y NO SOLAPAMIENTO

1. La valoración del funcionamiento del modelo	169
2. Las posibles «disfunciones» del modelo de recurso especial	179

CAPÍTULO VI

CONCLUSIONES Y PROPUESTAS DE REFORMA

BIBLIOGRAFÍA	191
	195