

ÍNDICE

ABREVIATURAS	13
CAPÍTULO I: EVOLUCIÓN Y MARCO JURÍDICO DEL DERECHO DE NEGOCIACIÓN COLECTIVA EN LA FUNCIÓN PÚBLICA	17
1. El sistema jurídico preconstitucional	19
2. La Constitución Española	21
2.1. Fundamento constitucional	21
2.2. Las normas internacionales	37
2.3. La postura del Tribunal Constitucional	40
2.4. Los principios constitucionales en materia de negociación	46
3. Las normas legales	61
3.1. La Ley 30/1984, las Leyes autonómicas de función pública y la Ley 7/1985	61
3.2. La Ley 11/1985	63
3.3. La Ley 9/1987	67
3.4. La Ley 7/1990	81
3.5. Las Leyes de función pública de las Comunidades Autónomas	83
3.6. La Ley 7/2007	85
CAPÍTULO II: LA ESTRUCTURA NEGOCIAL	109
1. Las Mesas de negociación: concepto y régimen jurídico	111
2. Los caracteres generales de la estructura negocial	118
3. La estructura negocial	127

3.1. La Mesa general de negociación de las Administraciones Públicas	127
3.2. Administración del Estado	134
3.3. Administración de las Comunidades Autónomas	171
3.4. Administración local	179
3.5. Las relaciones entre las unidades de negociación de las diferentes Administraciones Públicas	183
CAPÍTULO III: LOS SUJETOS NEGOCIADORES	199
1. Las Mesas de negociación: naturaleza y régimen jurídico	201
2. Los caracteres generales	204
3. Los sujetos y las unidades de negociación	227
3.1. La Mesa general de negociación de las Administraciones Públicas	227
3.2. Administración del Estado	234
3.3. Comunidades Autónomas	251
3.4. Entidades locales	256
4. La composición de las Mesas de negociación	261
CAPÍTULO IV: EL ÁMBITO OBJETIVO DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA	279
1. Las materias excluidas de la negociación	288
2. Las materias objeto de negociación	298
2.1. El contenido normativo de los Pactos y Acuerdos	311
2.2. El contenido obligacional de los Pactos y Acuerdos	367
2.3. El contenido mínimo de los Pactos y Acuerdos	369
CAPÍTULO V: EL PROCEDIMIENTO DE NEGOCIACIÓN	371
1. Cuestiones generales	373
2. El proceso negociador «propiamente dicho»	379
3. La fase de aprobación «expresa y formal» del Acuerdo por el órgano gubernamental	438

4. Los trámites administrativos posteriores a la negociación y aprobación de los pactos y acuerdos	461
CAPÍTULO VI: LA NATURALEZA Y VICISITUDES DE LOS PACTOS Y ACUERDOS	467
1. La naturaleza de los pactos y acuerdos	469
2. La eficacia jurídica	479
3. La eficacia personal	490
4. La vigencia de los pactos y acuerdos	494
5. La impugnación de los pactos y acuerdos	504
5.1. La impugnación ante los Tribunales ordinarios	505
5.2. La impugnación ante el Tribunal Constitucional	523
6. La interpretación y aplicación de los pactos y acuerdos	525
6.1. La interpretación y aplicación de los Pactos y Acuerdos por las partes contratantes	526
6.2. La interpretación y aplicación judicial de los Pactos y Acuerdos	543
BIBLIOGRAFÍA	547
ÍNDICE SISTEMÁTICO	571